



Über uns

Das Familienunternehmen KREBS & RIEDEL fertigt seit 1895 in Bad Karlshafen und gehört mit über 250 engagierten Mitarbeiter/innen und einem Jahresumsatz von mehr als 33 Millionen Euro zu den führenden deutschen Herstellern von modernen Schleifwerkzeugen. Der Exportanteil von etwa 45 % zeigt die internationale Ausrichtung des Unternehmens.

Handelsvertreter für BeNeLux (m/w/d)

Anforderungen

- Technisches Verständnis (idealerweise Ausbildung in technischer Richtung) bzw. Kenntnisse in spanender Metallbearbeitung
- Kontakte zur metallbe- und verarbeitenden Industrie
- Gute Sprachkenntnisse in Flämisch bzw. Niederländisch, sowie in Deutsch und/oder Englisch

Ihre Aufgaben

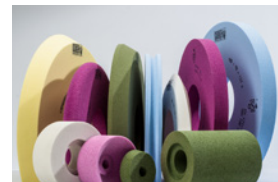
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden
- Kontinuierliche Analyse der Kunden-, Markt- und Wettbewerbssituation

Wir bieten

- Gebietsschutz
- Produkt-Schulungen
- Coaching durch Besuchsbegleitung
- Unterstützung durch Anwendungstechniker

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an unseren Vertriebsleiter/Export Herrn Florian Riedel.





About Us

Family-owned since 1895 KREBS & RIEDEL is one of the leading manufacturers for grinding wheels and achieves an annual turnover of 33 million Euros with its over 250 employees. Through subsidiary companies and trading partners we are present in all advanced economies around the globe.

Commercial Representative Agent for BeNeLux (m/f/d)

Requirements

- Profound technical knowledge (ideally an education in engineering) or knowledge in machining of metals
- Contacts to metalworking industry
- Good language skills in Flemish or Dutch, as well as in German and/or English

Your tasks

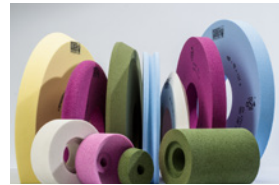
- Support and expansion of existing customer relationships
- Acquisition of new customers
- Continuous analysis of customers, market and competition

We offer

- Protection of the sales area
- Product training
- Coaching by accompanying visits
- Support by our team of application engineers

Does that sound interesting to you?

Please send your application documents to our Sales manager/Export Mr. Florian Riedel.





Over ons:

De familieonderneming KREBS & RIEDEL vervaardigd sinds 1895 in Bad Karlshafen (DE) precisieslijpmiddelen, en behoort met 250 geengageerde medewerkers en een jaaromzet van 33 miljoen euro tot één van de grootste Duitse aanbieders van Hi- Tech slijpmiddelen. Het exportaandeel ligt ongeveer bij 45% en dit betoont de internationale uitstraling van KREBS & RIEDEL.

ZELFSTANDIG VERTEGENWOORDIGER BeNeLux (m/v/d)

Vereisten

- Je bent zelfstandig. (Zelfstandig statuut)
- Technische kennis (ideaal in een metaalverwerkende richting) bv. Basiskennis in de Slijp -technische Industrie
- Ideaal heeft u reeds bestaande contacten in de metaalverwerkende industrie
- Je spreekt vloeiend Nederlands, Engels en/of Duits

Uw takenpakket

- Het opvolgen en uitbouwen van onze reeds bestaande klanten in de regio Benelux
- Acquisitie van nieuwe klanten in uw regio
- Commerciële analyse van klanten-, Markt- en de concurrentiesituaties

Wat wij jou bieden

- Gebietsbescherming
- Slijp- technische opleidingscursussen
- Opleidingen & verdere coaching
- Ondersteuning door ons technisch personeel (application engineering)

Hebben wij uw interesse gewekt

Reageer dan nu en zend uw CV aan onze salesmanager/Export Dhr. Florian Riedel, zodat we u zo snel als mogelijk kunnen uitnodigen voor een persoonlijk gesprek.

